

confido: DAS Netzwerk für Branchenexperten

confido - Die Chance um Deine Kontakte zu pflegen und dabei zusätzliche Verdienstmöglichkeiten zu generieren.

- Gezielte Empfehlungen: Setzen Sie Ihr Wissen und Kontakte gewinnbringend ein.
- Exklusives Netzwerk: Mitgliedschaft nur auf persönliche Einladung.
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten: Einfach und flexibel.

Werden Sie Teil einer starken Gemeinschaft und gestalten Sie die Zukunft der Branche mit.





Das Fundament von "confido"

Herkunft des Namens

Der Name "confido" stammt aus dem Lateinischen und bedeutet übersetzt "Ich vertraue".

Bedeutung des Namens

Der Begriff setzt sich aus den Worten "con" (zusammen, mit) und "fido" (vertrauen, glauben) zusammen und weckt Assoziationen mit Vertrauen, Sicherheit und Zuverlässigkeit.

Das Fundament von confido

Genau diese Werte prägen unser Netzwerk: Wir setzen auf die Expertise unserer Mitglieder, und unsere Kunden vertrauen auf unsere Empfehlungen. So schaffen wir eine stabile Basis für nachhaltige Verbindungen und gemeinsame Erfolge.

Vorteile von confido

1

Attraktive Verdienstmöglichkeit

Zusätzliche Einkommenschancen durch das Teilen von Empfehlungen.

2

Minimaler Aufwand

Nutzen Sie eine Jobempfehlung als Anlass, sich bei alten Kontakten zu melden. Wir alle wissen, dass man sich bei guten Kontakten oft zu selten meldet – warum also nicht eine aktuelle Jobanzeige nutzen, um das Nützliche mit dem Angenehmen zu verbinden?

3

Stärkung des eigenen Netzwerkes

Durch gezielte Jobempfehlungen bleiben Sie aktiv im Austausch mit Ihrem Netzwerk, vertiefen wertvolle Beziehungen und positionieren sich als vertrauenswürdiger Ansprechpartner in Ihrer Branche.

4

Kosten

confido ist für die Mitglieder nicht umsonst, aber vollkommen kostenlos.

5

Der Unterschied

Im Gegensatz zu herkömmlichen Recruitern, die auf Lebensläufe schauen, vermittelt confido gezielt Menschen mit erprobter Erfahrung und passender Einstellung. Dank persönlicher Empfehlungen im Netzwerk rücken echte Leistung und Potenzial in den Fokus.

6

Qualität statt Quantität

Fokus auf hochwertige und passende Vermittlungen statt auf Masse.



Vision und Branchenfokus

Unsere Vision

confido strebt danach, ausschließlich herausragende Kandidaten zu empfehlen. Unser Ziel ist es, im Vergleich zu etablierten Recruiting-Agenturen qualitativ hochwertigere Empfehlungen abzugeben und uns so schnell auf dem Markt zu etablieren.

Abgedeckte Branchen

Automobilhersteller, Autobanken, Autoleasinggesellschaften, Fuhrparkmanagementgesellschaften, Autohändler, Verwandte Bereiche



Standards

1 Empfehlungen

Es dürfen nur Kontakte empfohlen werden, deren berufliche Leistung Sie gut einschätzen können und die nicht im eigenen Unternehmen tätig sind. So stellen wir sicher, dass die Empfehlungen objektiv sind und Interessenkonflikte vermieden werden.

2 Bewerbungsprozess

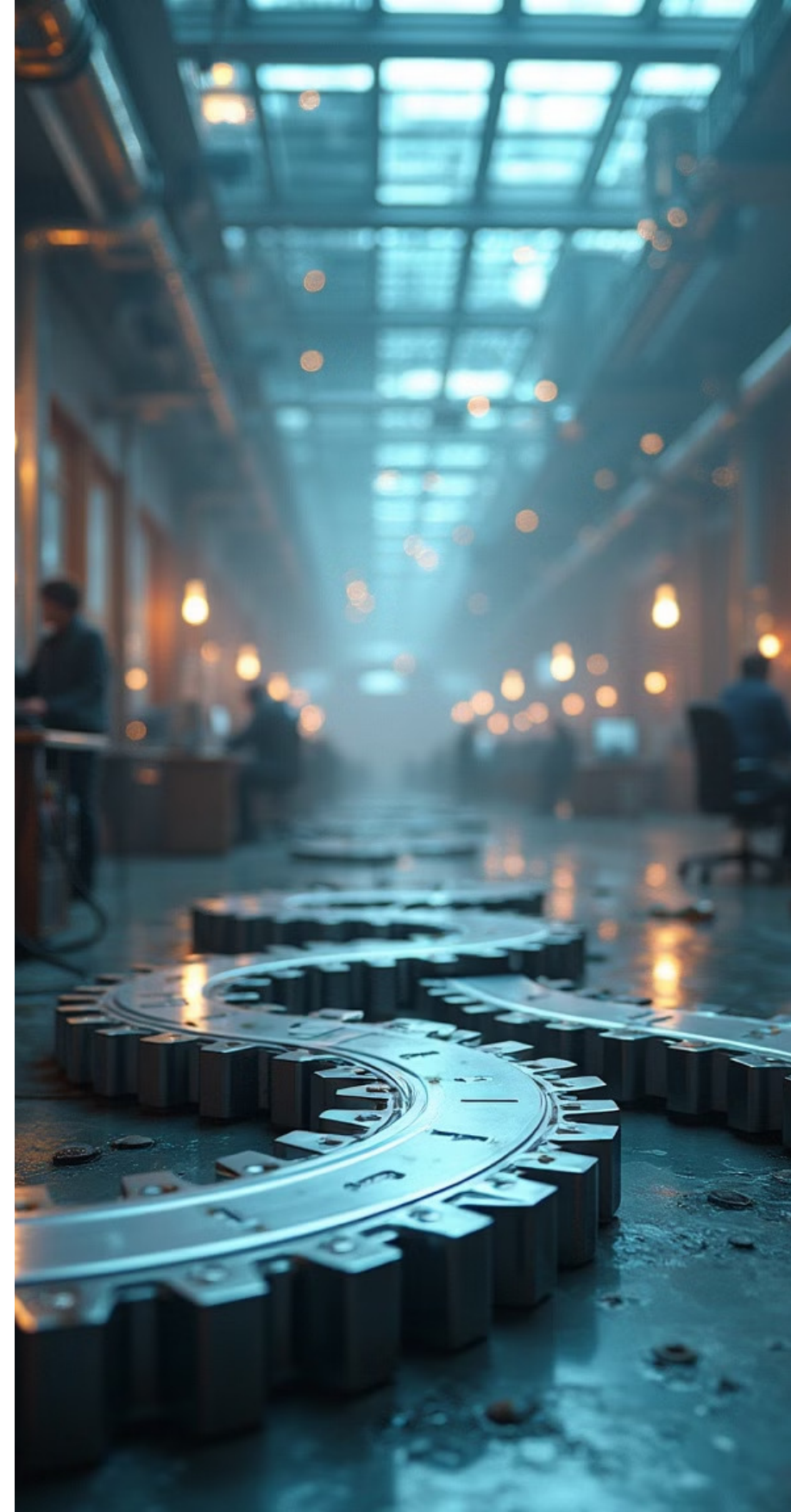
Interessierte Kandidaten laden ihre Unterlagen im Upload-Bereich der Homepage hoch. Dafür benötigen sie den individuellen Upload-Code, den sie von dem Mitglied erhalten, das sie empfohlen hat. Dieser Code wird in jeder Ausschreibung angegeben.

3 Prüfung und Weiterleitung

confido prüft die eingegangenen Bewerbungsunterlagen sorgfältig und tritt direkt mit den Kandidaten in Kontakt. Anschließend werden die Unterlagen den suchenden Unternehmen vorgestellt.

4 Benachrichtigung

confido hält sowohl das empfehlende Mitglied als auch den empfohlenen Kandidaten während des gesamten Prozesses auf dem Laufenden und informiert.



Provisionsmodelle



Berater, Interims Manager, Trainer und feste Mitarbeiter

Die Provision für das Mitglied wird prozentual anhand des Betrags berechnet, den der Kunde an confido zahlt. Dieser Betrag setzt sich aus einer Grundgebühr und einem Anteil des eingesparten Gehalts des Kandidaten zusammen.



Kunden

Für die erfolgreiche Unterstützung bei der Neukundenakquise erhält jedes Mitglied einen festen Betrag pro vermitteltem Kandidaten. Diese Vergütung variiert je nach Art der Vermittlung.



Auszahlungsbedingungen

Die Ausschüttung der Vermittlungsprovision erfolgt nach erfolgreichem Abschluss der Probezeit. Besteht der Kandidat die Probezeit nicht, entfällt die Auszahlung der Provision.

"High Professional"-Anspruch

1

Qualitätssicherung

Unser "High Professional"-Anspruch spiegelt sich in allen Prozessen wider. Wir zahlen eine Vermittlungsprovision nur dann aus, wenn der Kandidat die Probezeit erfolgreich absolviert. Dies gewährleistet, dass wir nur die besten Talente vermitteln.

2

Nachbesetzung

Sollte ein Kandidat die Probezeit nicht bestehen, bemühen wir uns innerhalb des Netzwerks, die Position für das Unternehmen kostenfrei neu zu besetzen. Dies unterstreicht unser Engagement für den Erfolg unserer Kunden und die Qualität unserer Vermittlungen.

3

Geld-Zurück-Garantie

Gelingt eine Nachbesetzung nicht, erhält das Unternehmen die Provision zurück. Diese Garantie zeigt unser Vertrauen in die Qualität unserer Empfehlungen und minimiert das Risiko für unsere Unternehmenspartner.

HR TEAM
HIGHT'S & CRLEAD PESIM-TPCDY

Quality You Can Trust?
We free'e 6 got your back

THE O CLIEEE
Qualitv Assura
with your e
Inluded it, daying
to collien qua

OND SEXISIGH 19TH COPEANITS
CADIRATE RERIBATE SLFER TO
IC²FRCESLY¹¹ON ATTIVES BEMOVE.
ARE OUR-SUREAT NALKE BELACTS
LICED FOR FISPIIC BACKT LOVIC.

MEPOIT NA
Candidate renias e
GhMon-DeKünger con
More'stifeut to regie

MONEY-BACK GUARANTEE
When thee flor egntasion ment?



Datenschutz und Vertraulichkeit



Strenge Vertraulichkeit

confido legt höchsten Wert auf den Schutz persönlicher Daten und Informationen.

Wir geben keine Details über unsere Mitglieder an andere Mitglieder oder externe Parteien weiter.



Sichere Datenverarbeitung

Alle Daten werden nach den neuesten Sicherheitsstandards verarbeitet und geschützt.

Wir investieren kontinuierlich in unsere IT-Infrastruktur, um die Sicherheit zu gewährleisten.



Transparente Richtlinien

Unsere Datenschutzrichtlinien sind transparent und entsprechen den aktuellen gesetzlichen Anforderungen. Wir informieren unsere Mitglieder regelmäßig über Aktualisierungen.



Vertrauensvolle Zusammenarbeit

Die Vertraulichkeit bildet die Grundlage für eine vertrauensvolle Zusammenarbeit innerhalb unseres Netzwerks und mit unseren Partnern.

Die Reise beginnt...

Für mich ist diese Reise nicht nur spannend – sie ist der Weg in eine neue Art des Netzwerkens und Empfehlens. Gemeinsam können wir das Potenzial Ihrer Kontakt auf eine völlig neue Ebene heben.

Seien Sie dabei.

Lassen Sie uns gemeinsam Großes bewegen. Kontaktieren Sie mich persönlich für Ihre exklusive Einladung:

✉ kontakt@confido-netzwerk.de

☎ 0172-6626158

Ich freue mich darauf, diese Reise mit Ihnen zu beginnen.

Ihr Markus Demel

